

Научная статья

Original article

УДК 339.13

doi: 10.55186/2413046X_2023_8_6_283

**КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ЕДИНОГО РЫНКА ТОВАРОВ В
СФО**

**COMPETITIVE ADVANTAGES OF A SINGLE MARKET OF GOODS IN
THE SFD**



Шваков Евгений Евгеньевич, научный руководитель, доктор экономических наук, профессор, Алтайский государственный университет, г. Барнаул

Балабанов Владислав Константинович, аспирант, 2 курс, экономический факультет, Алтайский государственный университет, г. Барнаул, email : balabanova-nv@mail.ru

Shvakov Evgeniy Evgenievich, scientific adviser, Doctor of Economics, Professor, Altai State University, Barnaul

Balabanov Vladislav Konstantinovich, Postgraduate student, 2nd year student, Faculty of Economics, Altai State University, Barnaul, email : balabanova-nv@mail.ru

Аннотация. В Сибирском федеральном округе (СФО) сформирован единый продовольственный рынок, который реализует единый агропромышленный и торговый комплекс региона на макроуровне на основе межрегиональной интеграции в рамках трех кластеров: сельскохозяйственного, перерабатывающего и товаропроводящего. Для создания новой инфраструктуры для развития единого сибирского рынка необходимы опытные специалисты. Для привлечения специалистов необходимы средства, которые компания зарабатывает на экспорте, что также требует средств на развитие

инфраструктуры. Следовательно, круг замыкается, и разорвать его могут только инновационные стратегии регионального развития. Отток рабочей силы в регионе превышает 40 тысяч человек в год, это существенно по причине того, что регион хочет развивать свою инфраструктуру. Рост производства и экспорта продукции агропромышленного комплекса связан с объединением района в крупнейшую зерновую корпорацию, которая охватила бы большую часть зернового рынка региона.

Abstract. In the Siberian Federal District (SFD), a single food market has been formed, which implements a single agro-industrial and trade complex of the region at the macro level based on inter-regional integration within three clusters: agricultural, processing and commodity distribution. Experienced specialists are needed to create a new infrastructure for the development of a single Siberian market. To attract specialists, the company needs funds that the company earns from exports, which also requires funds for infrastructure development. Consequently, the circle closes, and only innovative strategies for regional development can break it. The outflow of the labor force in the region exceeds 40 thousand people a year, this is significant due to the fact that the region wants to develop its infrastructure. The growth in production and export of agricultural products is associated with the unification of the region into the largest grain corporation, which would cover most of the region's grain market.

Ключевые слова: рынок, товар, единый рынок, преимущество, конкуренция, СФО

Keywords: market, product, single market, advantage, competition, Siberian Federal District

Объем внешней торговли в регионах Сибирского федерального округа (ЮФО) по итогам 2022 года увеличился на 36% - до 70 миллиардов долларов. Рост обеспечен за счет экспорта.

Снижение внешнеэкономической активности наблюдалось в первом квартале прошлого года из-за нарушения логистических цепочек, в то время

как объемы торговли увеличились в третьем и четвертом кварталах. Доля экспорта в объеме внешней торговли ЮФО в 2022 году составила 84%, доля импорта снизилась по сравнению с 2021 годом и составила 16%. В 2021 году доля импорта составила 22%. По итогам прошлого года округ переместился с пятого на четвертое место в структуре внешней торговли Российской Федерации, потеснив Приволжский федеральный округ[1, 511].

Кемеровская область стала лидером по экспорту в 2022 году, Новосибирская область заняла второе место по импорту, Красноярский край занял второе место, Иркутская область замыкает тройку лидеров. Среди пяти основных торговых партнеров Сибири - Китай (товарооборот увеличился в 1,6 раза), Нидерланды (рост в 2 раза), а также Республика Корея, Турция и Казахстан. «Основные товары в экспорте остаются прежними - это уголь, товары и продукция химической промышленности и сельскохозяйственная продукция. Последняя группа товаров представляет особый интерес, и я хочу сказать, что экспорт пшеницы у нас увеличился на 13%, семян льна - на 45% и семян рапса - почти в 5 раз.

К концу 2022 года количество прибыльных организаций в Сибирском федеральном округе (ЮФО) сократилось с 74,3% до 73%, свидетельствуют данные аудиторско-консалтинговой сети FinExpertiza. Наибольшее снижение доли прибыльных предприятий по сравнению с 2021 годом в СФО отмечено в Иркутской области. Если ранее в регионе их доля составляла 79,1%, то в 2022 году - 74,8%. В Кузбассе доля прибыльных предприятий в 2022 году составила 72,2%, годом ранее - 75%.

Также среди регионов, где за год снизилась доля прибыльных организаций, - Красноярский край (с 75,4% в 2021 году до 73,5% в 2022 году), Алтайский край (с 75% до 72,2%), Новосибирская область (с 76,3% до 75,6%).

Максимальная доля прибыльных организаций среди регионов Сибирского федерального округа отмечена в Республике Алтай – 79,7% (в 2021 году – 78,1%). Рост доли прибыльных организаций также отмечен в Туве (с 61% до 72,9% в 2022 году), в Омской области (с 72,2% до 76%).

В целом к концу 2022 года прибыльными в стране оказались около 74% российских крупных и средних предприятий, хотя общий финансовый результат корпоративного сектора снизился впервые после пандемического кризиса. Прибыльные компании ухудшили свои финансовые результаты на 3,6%, до 31,3 трлн рублей, а убыточные предприятия увеличили убытки на 90,7%, до 5,4 трлн рублей. Основная часть денег была сгенерирована обрабатывающей промышленностью – 29%, добычей полезных ископаемых – 21% и торговлей – 19%. Большая часть потерь была сосредоточена в финансовом секторе – 18%. Кроме того, 15% потерь пришлось на обрабатывающую промышленность, 14% – на горнодобывающую. Однако это не помешало двум последним отраслям стать абсолютными лидерами по прибыли и обеспечивать половину выручки всего российского бизнеса.

Нынешние условия ведения бизнеса организациями СФО любой формы собственности сопровождаются значительными трудностями и, среди которых одной из возникающих проблем является снижение спроса со стороны иностранных партнеров. В результате возникающих экономических проблем развития региона происходит инфляция, потери обменного курса, нестабильная работа банковской системы, что связано с санкциями, введенными в отношении многих банковских организаций. В результате существующих проблем современности рентабельность хозяйствующих субъектов также снижается. Исходя из вышесказанного, можно отметить, что хозяйствующим субъектам необходимо консолидировать и развивать единый региональный рынок, но поскольку вопросы в этом процессе не до конца ясны, тема является наиболее актуальной в настоящее время.

В СФО сформирован единый продовольственный рынок, который реализует единый агропромышленный и торговый комплекс региона на макроуровне

на основе межрегиональной интеграции в рамках трех кластеров: сельскохозяйственного, перерабатывающего и товаропроводящего.

Развитие интеграции экономики СФО должно быть обусловлено использованием широкого потенциала машиностроительного комплекса, а также развитием кооперационных связей между производителями путем создания единого производственного пространства. Сотрудничество с Якутией в части научно-технической и промышленной кооперации имеет большое значение для СФО. Следует отметить, что существующие институциональные реформы не направлены на создание «сибирских преференций». В конечном счете, эти реформы должны быть направлены на повышение экономической активности и экономического потенциала страны в целом[4,160-169].

Стоит отметить положительный опыт Омской области в реализации кооперации сельского хозяйства, на основании чего и было принято распространять опыт региона в формировании единого рынка.

Агропромышленный кооператив Омской области представим на рисунке 1.

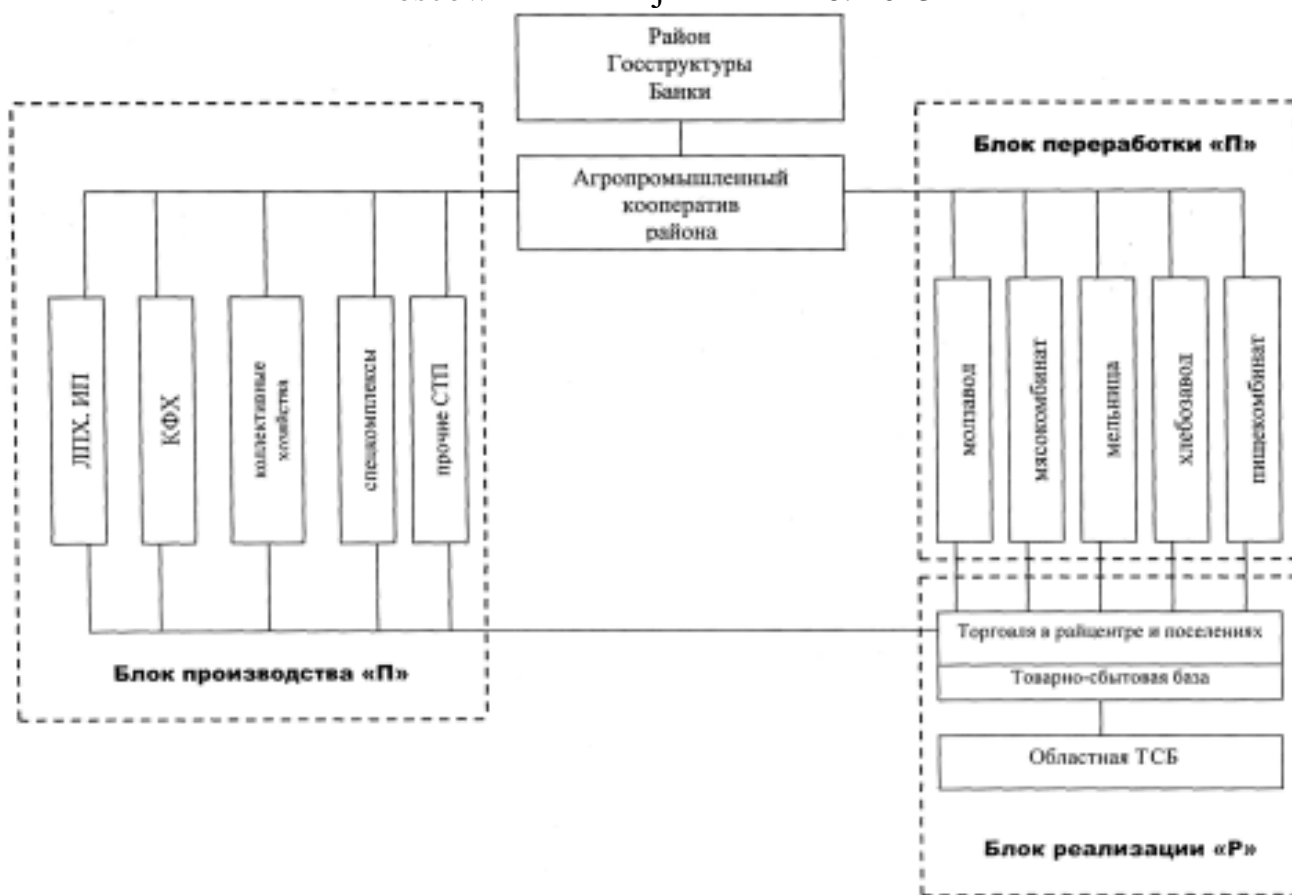


Рисунок 1 – Агропромышленный кооператив Омской области

Функционирование агропромышленного комплекса в Омской области является гарантией эффективной работы производителей сельского хозяйства и коммерческих

банков. Процесс объединения производителей сельского хозяйства позволил Омской области установить справедливое ценообразование. В главе структуры объединения всегда будут подобраны наиболее грамотные и опытные руководители по развитию агропромышленного комплекса.

Вокруг Омской области существует несколько пищекомбинатов с глубокой переработкой продукции, которые выпускают здоровые продукты с красивой расфасовкой в огромном ассортименте.

Локомотивом сельскохозяйственного производства Омской области является формирование двух зональных научно-

производственных центров с инновационными технологиями, это кооперация мелкого сельскохозяйственного производства, а также переработка и сбыт продукции данного сектора экономики для построения «продовольственного пояса» в округ областного центра.

Новосибирская область экспортировала более 1 миллиона 200 тысяч тонн продукции агропромышленного комплекса. Масличные культуры занимают значительную долю в экспорте. Кроме того, регион увеличил экспорт зерна и готовой пищевой продукции. Сохраняется «восточный» вектор товарного экспорта — по-прежнему лидирует Китайская Народная Республика, за которой следуют Казахстан, Кыргызстан, Узбекистан и Турция. Общий объем экспорта в денежном выражении составил 650 миллионов долларов — плюс 143 миллиона к 2021 году. Новосибирская область сохраняет первое место по объему экспорта в Сибирском федеральном округе.

Увеличение объемов и расширение ассортимента экспорта сельскохозяйственной и продовольственной продукции остается одним из приоритетных направлений развития агропромышленного комплекса Сибирского федерального округа. Зерно закупает Китайская Народная Республика, которая является лидером по объемам закупок, на первое место вышли Казахстан, Кыргызстан, Узбекистан, Турция.

Чиновники связывают планы по увеличению производства и экспорта сибирской сельхозпродукции с объединением крупнейших местных зернотрейдеров и переработчиков в крупную межрегиональную зерновую корпорацию, которая взяла бы под свое крыло значительную часть сибирского зернового рынка.

Вот уже несколько месяцев крупные сибирские зернотрейдеры и мукомольщики, эксперты, ученые и представители правительства собираются в Новосибирске каждые три недели. Они проводят бурные дискуссии и излагают предложения и идеи о будущем зерновой отрасли в Западной

Сибири. Программа развития сибирского зернового рынка, в которой будут подробно описаны предлагаемые меры по развитию отрасли и экспортного потенциала региона[5, 205-310].

Экспорт сельскохозяйственной продукции с нынешних 20 миллиардов долларов до 45 миллиардов долларов к 2024 году. Соответственно, для каждого российского региона была поставлена одна и та же задача по «удвоению экспорта». Однако для сибирских фермеров вопрос стабильного экспорта зерна уже давно стал сверхактуальным.

В свою очередь, основные проблемы, с которыми сельское хозяйство Сибири живет и выживало десятилетиями, хорошо известны и сотни раз озвучивались на всех уровнях.

Только через крупного игрока рынка можно вести переговоры с такими партнерами, как, например, СОFCO в Китае и другими структурами в азиатских странах, и решать государственные стратегические задачи в Сибири: стабилизировать цены на зерно, формировать заказы на конкретные сельскохозяйственные культуры для мелких и средних производителей через фьючерсные контракты.

Таким образом, нет никаких сомнений в том, что гораздо эффективнее выходить на сегодняшний мировой рынок зерна в качестве единого экспортного игрока с крупными партиями продукции на миллионы долларов. Большинство участников рабочей группы постоянно подчеркивают, что покупатели (особенно из Юго-Восточной Азии) очень умело пользуются разобщенностью сибирских поставщиков и «занижают» их по цене.

Кроме того, регионы Сибири сами конкурируют друг с другом за доступ к экспортным рынкам. В каждом регионе, в каждой области чиновники пишут свои ведомственные «программы развития экспорта сельскохозяйственной продукции», по этой теме создаются свои отдельные государственные структур

ы – «региональные центры развития экспорта», «экспортные площадки», «торговые дома», филиалы федерального российского экспортного центра, и т.д. Координация и взаимодействие между этими подразделениями полностью отсутствуют – у каждого есть свое поле деятельности и зона ответственности. Учитывая микроскопические по мировым меркам объемы поставок сельскохозяйственной продукции из Сибири, ситуация действительно абсурдная. Сибирь должна торговать на мировом рынке единым кулаком, а не с протянутыми пальцами в виде небольших, часто случайных поставок местных торговцев.

За последние 30 лет ни урожайность, ни валовой сбор зерна в регионах Западной Сибири существенно не изменились: если посмотреть в среднем за пятилетний период, то мы производим 13-14 млн тонн зерна ежегодно. Экспортный потенциал нашей территории редко превышает 2,5 миллиона тонн. Отрасль находится в очевидной стагнации, вызванной постоянно «зависающим» спросом и логистическими проблемами. Между тем потенциал западносибирского растениеводства при современных эффективных технологиях ведения сельского хозяйства составляет 30-35 миллионов тонн зерна в год. Но при отсутствии стабильных продаж сегодня полная катастрофа отрасли может привести к 20-миллионному урожаю. В течение многих лет в структуре посевов наблюдался большой перекоп в сторону пшеницы, который в последнее время снижается, но очень медленно из-за непредсказуемости закупочных цен на «нишевые» культуры.

Много лет фермеры мечтали о пресловутом «госзаказе» на производство, который ежегодно выдавался бы им властями, помогая формировать производственные и хозяйственные планы. Но, наверное, пришло время признать, что сельчане никогда не будут ждать никакого «госзаказа» от властей. «Заказ» на объемы, урожай и качество зерна может быть сделан только рынком в виде соответствующих крупных структур, состоящих из крупных

только оно может стать реальным стимулом для сибирских фермеров резко увеличить объемы выращиваемого зерна и улучшить его качество, развивать производство «серых» и «нишевых» культур, востребованных за рубежом. Кроме того, такие структуры уже смогут использовать механизмы фьючерсных расчетов, свопов и авансовых платежей в своей работе с крестьянами, а также совершенно по-другому общаться с российскими железными дорогами и владельцами подвижного состава.

Бесконечные транспортные «приключения» сибирских экспортеров сельхозпродукции уже стали притчей в о языцах: наш регион всегда стоит последним в очереди на поставку вагонов, стоимость перевозки может внезапно увеличиться в полтора раза буквально за сутки, зернопоезда «зависают» на станциях неделями и месяцами и т.д. И никакие «оперативные штабы», созданные чиновниками, систематически не способны решать какие-либо вопросы. Это означает, что здесь снова сыграет положительную роль создание общесибирской структуры, с которой, возможно, уже по-настоящему будут считаться и транспортные монополии, и операторы автопарка. По крайней мере, с этим приходится считаться гораздо больше, чем с «оперативным штабом». «Большое общается с большим» – таков неумолимый закон бизнеса. Итак, вот еще один «плюс» к идее создания «Сибирской зерновой корпорации».

Заявленные мегапроекты по строительству терминалов по перевалке зерна на Дальнем Востоке и в Забайкалье пока не реализованы. А без них любая корпорация или консорциум превращается в очередную фикцию: любые партии продукции по-прежнему упираются в «узкие места» пограничных переходов. Это, по сути, пресловутое логистическое проклятие Сибири: для на

шего сельского хозяйства, как ни для какого другого, характерна чрезмерная роль инфраструктуры – потому что ее просто еще не существует.

Прежде всего, необходимо решить вопрос с тарифами на транспортировку зерна из Сибири, то есть создать главное условие для развития экспорта сибирского зерна, считает наш эксперт. В противном случае «сибирский зерновой тупик» по-прежнему сохранится, и экспорт будет зависеть только от постоянного занижения закупочных цен или от бюджетных транспортных субсидий, которые с трудом «выдавливаются» властями.

В чем проблема нынешних территорий Сибири (это без Тюмени, Якутии и Забайкалья)? Как указано в стратегии, по многим показателям они отстают от среднероссийских параметров и, по сути, являются «слаборазвитыми». Действительно, в XX веке, начиная с 1917 года, у нас было мало «временных окон», когда можно было эффективно осваивать эти земли. Вмешались революция, гражданская война и Вторая мировая война. В периоды восстановления не было времени для качественного развития.

С середины 1970-х годов крупные инвестиции перестали поступать в тот же Кузбасс. А затем перестройка, 1990-е годы и новый период восстановления. Только треть века в сибирских регионах ушла на качественный и стабильный рост. В результате в СФО неразвита, а зачастую и полностью отсутствует дорожная инфраструктура, многие сибирские города изолированы и не имеют нормального рынка сбыта, недостаточно развиты международные транзитные коридоры, недостаточно стареющего и сокращающегося населения, отсутствуют полноценные местные рынки сбыта (это было дело здесь и при царе), низкая глубина переработки в промышленности, отсюда низкие доходы населения, проблемы экологии и качества городской среды.

Для решения проблем предлагается привлекать инвестиции и создавать промышленные кластеры (по аналогии с советскими территориально-производственными комплексами), строить полноценную, мирового уровня социальную, транспортную и инженерную инфраструктуру, повышать качество жизни, решать экологические проблемы, создавать новые рабочие места, экономически стимулировать рост экономики. местное население. И что важно, планируется внедрение современных технологий производства и рационального использования природных ресурсов, а также создание предприятий, основанных на существующих в округе элементах производственной специализации и человеческого капитале и ориентированных на экспорт услуг и товаров с нулевой или низкой долей транспортных расходов в общей стоимости. Планируется максимально увеличить протяженность возможных производственных цепочек, чтобы максимально увеличить создание добавленной стоимости в пределах района.

Сибирь имеет территориальное ядро, где необходимо создать единую, прежде всего транспортную, систему взаимосвязей для создания эффективного местного рынка товаров и услуг.

Проблема нехватки квалифицированных специалистов для региона является наиболее актуальной в процессе развития единого рынка. Эта проблема отражена даже в документах, определяющих дальнейшее развитие регионов страны.

Главный вопрос, от которого зависит и будет зависеть работа рабочей силы, - это заработная плата. На законодательном уровне сотрудникам необходимо компенсировать расходы на переезд, переподготовку, повышение квалификации и помочь с жильем. Также в обязанности государственных органов входит выплата региональных пособий.

Достигнув необходимого уровня заработной платы, СФО расширится и будет продавать гораздо больше высококачественных продуктов питания.

Индекс сельскохозяйственного производства в регионе по итогам 2022 года составил 104%. [1, 511]

Рост обеспечивается за счет производства зерновых и масличных культур. Такие объемы были достигнуты за счет увеличения посевных площадей на 115 тыс. га и повышения урожайности.

В сибирском урожае 2022 года доля Алтайского края составила 31%. Избыток зерна в регионе составляет 2,5 млн тонн.

В текущем сезоне экспорт зерна оценивается в 1 млн 200 тыс. тонн, валовые остатки в регионе составят 1 млн 300 тыс. тонн.

Но с точки зрения доходов год выдался хуже. Цена тонны зерна составляла 10-11 тыс. рублей без НДС, затем планировалось повышение цен, но все равно 4-3,5 тыс. рублей отстают от цен 2021 года. Между тем затраты выросли на 70 процентов: с 11 до 19 тысяч рублей за гектар.

Из общего объема интервенционных закупок в 3 млн тонн зерна доля Алтайского края составила 288 тыс. 222 тонны. Всего в СФО в интервенционный фонд будет закуплено 1 миллион 200 тысяч тонн зерна [2,20-29].

Томская область занимает первое место в Сибирском федеральном округе по урожайности овощей открытого грунта. Одним из стратегических направлений для Омской области является овощеводство и картофелеводство. Несмотря на небольшой клин, занимаемый этим направлением, около 0,8% посевной площади сельскохозяйственных культур, самообеспеченность региона этой продукцией к концу 2022 года составляет 110,9% по картофелю, 63% по овощам.

В Омске оценили возможности развития отрасли картофелеводства и овощеводства.

Повышение самообеспеченности напрямую связано с ростом посевных площадей и технологий, включая подбор сортов, использование минеральных удобрений.

Большое значение имеет не только количество вносимых удобрений, но и их эффективное использование. Поскольку при одинаковом количестве вносимых удобрений, но с разной эффективностью их использования, можно получить разный выход продукции.

Увеличение производственных площадей может быть реализовано, в том числе, за счет увеличения перерабатывающих мощностей, что в свою очередь позволяет увеличить ассортимент выпускаемой продукции, дает возможность выходить в Интернет с более привлекательными ценами на готовую продукцию.

Залогом хорошего урожая картофеля и овощей является наличие орошения, ежегодное увеличение мелиорируемых площадей позволяет получать достойные урожаи даже в засушливые годы.

Возможность сохранения полученного урожая овощей и картофеля в течение всего года. Благодаря финансовой поддержке строительства овощехранилищ, ставка которой составляет 25% от понесенных затрат, овощеводы увеличивают мощности единовременного хранения готовой продукции, что позволяет им обеспечивать себя продуктами собственного производства практически до нового урожая.

Поворот российской экономики "на Восток" и реализация связанных с этим инвестиционных проектов в регионах Сибири и Дальнего Востока невозможны без строительства соответствующей энергетической инфраструктуры[1,511].

Уже сегодня потребление энергии на Дальнем Востоке растет быстрее, чем в остальной России. Спрос на энергоносители в юго-восточной Сибири также растет. И все это на фоне ранее накопившихся проблем, связанных с недостаточными инвестициями. Министерство уже планирует развитие дополнительной генерации

в частности, строительство генерации мощностью около 700 МВт, которая будет распределять энергию по Забайкалью, Бурятии и Иркутску.

Строительство новых электростанций и линий электропередач займет 5-6 лет, поэтому нам нужно искать способы справиться с дефицитом энергии прямо

сейчас. Произойдет некоторое замедление в подключении новых потребителей, и нам нужно искать способы справиться с таким дефицитом. Построение сети основано на потребителях, которые уже оформили и техническое подключение – нет возможности развивать систему с запасом.

Стимулирование бизнеса в целом и глубокой переработки в ключевых отраслях в частности являются основными способами переориентации российской экономики на новые рынки.

По оценке Министерства экономического развития Российской Федерации, к 2030 году в Сибири возможно осуществление более 200 инвестиционных проектов, создание более 200 тысяч новых рабочих мест и привлечение почти 7 трлн рублей инвестиций.

Таким образом, СФО – это регион, который постоянно представляет интерес для всей планеты благодаря наличию огромных возможностей в области природных ресурсов. Рост производства и экспорта продукции агропромышленного комплекса связан с объединением района в крупнейшую зерновую корпорацию, которая охватила бы большую часть зернового рынка региона.

Список источников

- 1 Федеральная служба государственной статистики СФО [Электронный ресурс]: – <https://rosstat.gov.ru/folder/511>
2. Размещение и специализация агропромышленного производства в Сибири [Текст] / Е. Бессонова, Т. Утенкова // АПК: Экономика, Управление.– 2020. №9. С.20-29.
3. Федеральная служба государственной статистики СФО [Электронный ресурс]: – <https://rosstat.gov.ru/folder/511>

4. Вахитов, К.И. Экономика. Учебное пособие / К.И. Вахитов. -М. - 2017. -364 с.

5. Войтов, А.Г. Экономика. Общий курс / А.Г. Войтов. - 9-е изд., перераб. и доп.- М.: ИТК Дашков и К. - 2016. - 600с.

6. Гребнев, Л.С. Экономика. Курс основ: учебник / Л.С. Гребнев,- М.: Вита-Пресс. - 2017. - 432 с.

7. Акерман Е., Пушкаренко А. Формирование инновационной системы Сибирского федерального округа на основе соорганизации инновационного развития регионов. / Е Акерман., А. Пушкаренко // Вестник Томского государственного университета. - 2009. - №9 - С.116-121

References

1 Federal State Statistics Service of the Siberian Federal District [Electronic resource]: – <https://rosstat.gov.ru/folder/511>

2. Placement and specialization of agro-industrial production in Siberia [Text] / E. Bessonova, T. Utenkova // APK: Economics, Management.–2020. No. 9. pp.20-29.

3. Federal State Statistics Service of the Siberian Federal District [Electronic resource]: – <https://rosstat.gov.ru/folder/511>

4. Vakhitov, K.I. Economy. Textbook / K.I. Vakhitov. -М. - 2017. -364 p.

5. Voitov, A.G. Economy. General course / A.G. Voitov. - 9th ed., revised and additional - М.: ИТК Dashkov and K. - 2016. - 600s.

6. Grebnev, L.S. Economy. Basics course: textbook / L.S. Grebnev, - Moscow: Vita-Press. - 2017. - 432 p.

7. Akerman E., Pushkarenko A. Formation of the innovation system of the Siberian Federal District based on the co-organization of innovative development of regions. / E Ackerman., A. Pushkarenko // Bulletin of the Tomsk State University. - 2009. - No. 9 - P.116-121

Для цитирования: Шваков Е.Е., Балабанов В.К. Конкурентные преимущества единого рынка товаров в СФО // Московский экономический журнал. 2023. № 6.

6. URL: <https://qje.su/otraslevaya-i-regionalnaya-ekonomika/moskovskij-ekonomicheskij-zhurnal-6-2023-29/>

Московский экономический журнал. № 6. 2023

Moscow economic journal. № 6. 2023

© Шваков Е.Е., Балабанов В.К., 2023. *Московский экономический журнал*, 2023,

№ 6.