

Научная статья

Original article

УДК 33

doi: 10.55186/2413046X_2023_8_5_210

**ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО
ПОТЕНЦИАЛА ТЕРРИТОРИЙ ОЭЗ В УСЛОВИЯХ
ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ**
**FEATURES OF THE DEVELOPMENT OF THE ENTREPRENEURIAL
POTENTIAL OF THE SEZ TERRITORY IN THE CONDITIONS OF
ECONOMIC SANCTIONS**



Кузнецова Светлана Борисовна, к.э.н., кафедра Экономика предприятий и организаций, Набережночелнинский институт (филиал) КФУ, e-mail: svetla_na66@inbox.ru

Кузнецов Максим Сергеевич, Елабужский институт (филиал) КФУ, кафедра Экономики и менеджмента, к.э.н., e-mail: mixmax86@mail.ru

Kuznetsova Svetlana Borisovna, Candidate of Economics, Department of Economics of Enterprises and Organizations, Naberezhnye Chelny Institute (branch) of KFU, e-mail: svetla_na66@inbox.ru

Kuznetsov Maxim Sergeevich, Candidate of Economics, Department of Economics and Management, Elabuga Institute (branch) of KFU, e-mail: mixmax86@mail.ru

Аннотация. В данной статье рассматриваются особенности развития предпринимательского потенциала территорий особых экономических зон (ОЭЗ) в условиях экономических санкций. Также анализируются факторы, влияющие на развитие предпринимательства в ОЭЗ, такие как наличие инфраструктуры, уровень налогового бремени, доступность кредитования и

т.д. Описываются меры государственной поддержки, направленные на стимулирование развития предпринимательства в ОЭЗ, включая льготы по налогам, упрощение процедур регистрации бизнеса и получения лицензий, а также создание специализированных центров поддержки предпринимательства.

Особое внимание уделяется роли инноваций и технологического развития в повышении конкурентоспособности предприятий, действующих на территориях ОЭЗ. Рассматриваются примеры успешного использования инноваций и технологий в различных секторах экономики. В заключении статьи подводятся итоги и делаются выводы о том, что развитие предпринимательства в ОЭЗ является важным фактором экономического развития регионов и может стать одним из инструментов преодоления экономических трудностей, в том числе и санкционных. Однако для успешного развития предпринимательства необходима комплексная поддержка со стороны государства, включающая не только льготы и субсидии, но и создание благоприятной инвестиционной и предпринимательской среды.

Abstract. This article discusses the features of the development of the entrepreneurial potential of the territories of special economic zones (SEZ) in the conditions of economic sanctions. The factors influencing the development of entrepreneurship in the SEZ are also analyzed, such as the availability of infrastructure, the level of tax burden, the availability of credit, etc. The measures of state support aimed at stimulating the development of entrepreneurship in the SEZ are described, including tax benefits, simplification of business registration procedures and obtaining licenses, as well as the creation of specialized business support centers.

Special attention is paid to the role of innovation and technological development in increasing the competitiveness of enterprises operating in the SEZ territories. Examples of successful use of innovations and technologies in various sectors of the economy are considered. In conclusion, the article summarizes and

concludes that the development of entrepreneurship in the SEZ is an important factor in the economic development of regions and can become one of the tools to overcome economic difficulties, including sanctions. However, the successful development of entrepreneurship requires comprehensive support from the state, including not only benefits and subsidies, but also the creation of a favorable investment and business environment.

Ключевые слова: особая экономическая зона, экономические санкции, предпринимательский потенциал, особенности развития

Keywords: special economic zone, economic sanctions, entrepreneurial potential, development features

Особая экономическая зона (ОЭЗ) - это территория, на которой устанавливаются специальные правила экономической деятельности, отличающиеся от общенациональных. Целью создания ОЭЗ является стимулирование инвестиций, развитие экспортно-ориентированных производств и повышение конкурентоспособности региона [6].

ОЭЗ характеризуется следующими параметрами:

– наличие специального правового режима. На территории ОЭЗ действуют специальные правила регулирования экономической деятельности, отличные от общенациональных. В рамках ОЭЗ предприятия могут получать льготы и привилегии, такие как освобождение от налогов и пошлин, сокращенные процедуры регистрации бизнеса, упрощенный порядок таможенного оформления и т.д.;

– специализацией. ОЭЗ обычно создаются для развития определенных секторов экономики, таких как производство, туризм, наука и технологии. Специализация ОЭЗ может быть связана с особенностями местности, наличием определенных ресурсов или технологических возможностей;

– возможностью привлечения инвестиций. ОЭЗ создаются для стимулирования инвестиций в регион, поэтому на территории ОЭЗ

предприятия могут получать льготы и привилегии, которые делают инвестирование в эти зоны более привлекательным;

– наличием экспортно-ориентированных производств. ОЭЗ создаются для развития экспортно-ориентированных производств, которые могут конкурировать на международном рынке;

– развитой инфраструктурой. ОЭЗ обладают хорошо развитой инфраструктурой, которая позволяет предприятиям эффективно осуществлять свою деятельность. К инфраструктуре ОЭЗ могут относиться порты, аэропорты, дороги, железнодорожные станции, телекоммуникационные сети и т.д.;

– реализацией мер государственной поддержки. ОЭЗ создаются при поддержке государства, которое обычно выделяет средства на развитие инфраструктуры и создание условий для привлечения инвестиций. Государственная поддержка также может включать проведение маркетинговых кампаний для привлечения инвесторов и предоставление консультационных услуг;

– стратегическим расположением. ОЭЗ обычно расположены в удобных местах с точки зрения транспортной доступности и близости к рынкам сбыта продукции. Например, ОЭЗ могут быть созданы в портах или на границе с другими странами [5].

ОЭЗ могут иметь различную форму в зависимости от страны и региона. Например, в России ОЭЗ могут быть созданы как территории свободной таможенной зоны, специальные экономические зоны, индустриальные парки и т.д. В любом случае, ОЭЗ являются важным инструментом привлечения инвестиций и развития экономики региона.

В условиях экономических санкций на развитие предпринимательства в ОЭЗ могут оказывать влияние следующие факторы:

1. Потребности рынка. Предпринимательство в ОЭЗ может быть успешным только при условии, что есть спрос на продукцию или услуги,

которые предлагает предприятие, поэтому важно изучить потребности рынка и адаптировать предложение под эти потребности.

2. Конкуренция. В ОЭЗ могут работать несколько предприятий, и конкуренция может быть жесткой, поэтому предпринимателям необходимо обладать навыками маркетинга и продаж, чтобы выделиться на фоне конкурентов.

3. Налоговая политика. Налоговая политика может существенно влиять на развитие предпринимательства в ОЭЗ. Часто в ОЭЗ устанавливаются особые налоговые льготы, которые могут привлечь инвесторов. Однако в условиях экономических санкций правительство может ограничить льготы или вообще их отменить.

4. Наличие квалифицированной рабочей силы. Для успешной работы предприятия необходима квалифицированная рабочая сила. В ОЭЗ может быть организовано обучение и повышение квалификации сотрудников, что сможет привлечь работодателей.

5. Доступность инфраструктуры. Наличие хорошо развитой инфраструктуры, такой как дороги, аэропорты, порты, железные дороги, важно для успешной работы предприятий в ОЭЗ. В условиях экономических санкций правительство может ограничить доступ к инфраструктуре.

6. Политическая стабильность. Политическая стабильность является важным фактором для привлечения инвестиций и развития предпринимательства в ОЭЗ. В условиях экономических санкций может возникнуть нестабильность, что негативно влияет на интерес инвесторов [4].

В условиях экономических санкций возможности развития предпринимательства в ОЭЗ могут быть ограничены, но не исчезают полностью. Ниже приведены некоторые возможности, которые могут быть доступны предпринимателям в ОЭЗ в условиях экономических санкций:

– диверсификация производства. В ОЭЗ можно развивать производство и продажу продуктов, которые не подвержены санкциям или находятся вне зоны их действия. Таким образом, предприниматели смогут

диверсифицировать свою экономическую деятельность и не зависеть от продуктов, которые подвержены санкциям;

– возможность получения льгот. ОЭЗ могут быть созданы с целью привлечения инвестиций и развития предпринимательства в регионе. В этой связи, правительство может предоставлять льготы для привлечения инвесторов и развития бизнеса в ОЭЗ. Например, это может быть освобождение от налогов, субсидирование кредитов, льготные условия для аренды земли и недвижимости и т.д.;

– привлечение иностранных инвестиций. ОЭЗ могут быть привлекательны для иностранных инвесторов в условиях экономических санкций. Правительство может создать благоприятные условия для инвестиций в ОЭЗ, чтобы привлечь иностранный капитал и технологии. Это может помочь предпринимателям укрепить свое позиции на рынке и получить доступ к новым ресурсам;

– развитие новых рынков сбыта. ОЭЗ могут быть созданы в регионах с развитой инфраструктурой и транспортными магистралями, что может способствовать развитию экспорта. Предприниматели могут использовать эту возможность для расширения своих рынков сбыта и увеличения объема продаж;

– использование новых технологий. В ОЭЗ может быть созданы условия для развития новых технологий и инноваций, которые могут улучшить производственные процессы и повысить конкурентоспособность предприятия.

Для стимулирования развития предпринимательства в ОЭЗ в условиях экономических санкций государство может принимать ряд мер государственной поддержки. Так, правительство может предоставлять предпринимателям в ОЭЗ льготы и освобождения от налогов, чтобы уменьшить финансовую нагрузку на бизнес и привлечь больше инвестиций в регион. Кроме того, государство может предоставлять предпринимателям в ОЭЗ льготные кредиты и субсидии на развитие бизнеса. Это позволит

компаниям получить доступ к дополнительным ресурсам и снизить затраты на производство и расширение бизнеса.

Правительство может упростить процедуру получения разрешений на различные виды деятельности, чтобы ускорить развитие бизнеса в ОЭЗ. Это может помочь предпринимателям сэкономить время и деньги, которые могут быть вложены в развитие бизнеса. Также, государство может предоставлять земельные участки и недвижимость предпринимателям в ОЭЗ для размещения производственных объектов и офисов. Это даст возможность предпринимателям сократить затраты на аренду и повысить эффективность использования ресурсов.

Также компаниям, работающим на территории ОЭЗ, может быть предоставлена поддержка экспортных продаж. Например, правительство может субсидировать расходы на маркетинг и продвижение продукции на зарубежных рынках, что может помочь предпринимателям увеличить объем экспорта и укрепить свои позиции на международных рынках [5].

Государство может инвестировать в развитие инфраструктуры в ОЭЗ, например, в строительство дорог, аэропортов, портов, железных дорог и т.д. Это может способствовать более эффективному использованию ресурсов и улучшению условий для развития бизнеса в ОЭЗ. Кроме того, компаниям, осуществляющим деятельность в ОЭЗ, могут быть предоставлены обучение и консультации в области бизнеса и управления. Это позволит предпринимателям улучшить свои знания и навыки, что, в свою очередь, может повысить их конкурентоспособность и эффективность.

Государство может создавать инновационные центры в ОЭЗ, чтобы привлечь талантливых предпринимателей и исследователей, следствием чего может стать стимулирование развития новых технологий и инноваций, которые, в свою очередь, могут способствовать развитию бизнеса и укреплению экономической позиции ОЭЗ.

Государство может проводить мероприятия по привлечению иностранных инвесторов в ОЭЗ, например, организовывать выставки и

конференции для презентации инвестиционных возможностей. Это может помочь привлечь новые инвестиции и технологии, которые могут способствовать развитию бизнеса и укреплению экономической позиции ОЭЗ.

В целом, государственная поддержка может стимулировать развитие предпринимательства в ОЭЗ в условиях экономических санкций и увеличить конкурентоспособность ОЭЗ на международном рынке. Однако, эффективность мер государственной поддержки зависит от того, насколько правительство грамотно их реализует и контролирует.

Особую роль играет поддержка государством компаний, работающих на территории ОЭЗ, в области реализации инновационных технологий и инновационного развития. Инновации и технологическое развитие играют важную роль в повышении конкурентоспособности предприятий, действующих на территориях ОЭЗ в условиях экономических санкций. Они позволяют предприятиям улучшать качество своей продукции, сокращать издержки производства, повышать эффективность работы и т.д.

Развитие новых технологий и инноваций может помочь предприятиям в ОЭЗ создавать более конкурентоспособные продукты, которые могут удовлетворять потребности рынка лучше, чем продукция конкурентов. Например, использование новых материалов и технологий в производстве может помочь снизить стоимость продукции, что может повысить конкурентоспособность предприятий [1].

Также важно отметить, что инновации и технологическое развитие позволяют предприятиям в ОЭЗ более быстро адаптироваться к изменяющимся рыночным условиям, в том числе к экономическим санкциям. Например, введение новых технологий может позволить предприятиям переключиться на производство более востребованной продукции или на производство продукции для других рынков, что может помочь уменьшить влияние экономических санкций. Кроме того, инновации и технологическое развитие могут помочь предприятиям в ОЭЗ улучшить свою эффективность

и производительность, что может способствовать снижению издержек производства. Например, автоматизация производства и использование новых систем управления могут помочь снизить затраты на рабочую силу и повысить эффективность работы предприятия.

В целом, инновации и технологическое развитие играют важную роль в повышении конкурентоспособности предприятий, действующих на территориях ОЭЗ в условиях экономических санкций.

Примером успешного использования инноваций, в частности, в сельском хозяйстве может служить ОЭЗ «Алабуга» в Татарстане. На территории ОЭЗ создана современная зона агропромышленного комплекса, оснащенного передовыми технологиями и инновациями. В рамках этой зоны успешно функционируют предприятия, занимающиеся производством сельскохозяйственной техники, удобрений, растениеводческой продукции и многого другого[1].

Государство активно поддерживает предприятия, действующие в ОЭЗ «Алабуга», для стимулирования их развития и укрепления экономической стабильности региона в условиях экономических санкций. Одной из мер поддержки является налоговые льготы. Предприятия, зарегистрированные в ОЭЗ, освобождаются от уплаты налога на прибыль на первые 5 лет своей деятельности, а затем налоговая ставка снижается до 2%. Кроме того, такие предприятия освобождаются от уплаты налога на имущество и земельный налог на первые 5 лет [3].

Также для поддержки инновационного развития в ОЭЗ «Алабуга» создан инновационный центр, который предоставляет предприятиям поддержку в вопросах развития новых технологий и производственных процессов, а также организации их внедрения. Также предприятиям сельского хозяйства доступна программа государственной поддержки на субсидирование затрат, что позволяет снизить затраты и повысить конкурентоспособность продукции на рынке [3].

Государство также оказывает финансовую поддержку предприятиям через различные программы, такие как программы льготного кредитования и грантов для малого и среднего бизнеса, а также программы поддержки экспорта продукции предприятий.

В ОЭЗ «Титан-Инвест» в Свердловской области созданы условия для развития титановой промышленности. На территории ОЭЗ находится металлургический завод, оснащенный передовыми технологиями, которые позволяют производить высококачественный титановый прокат и другие изделия из титана.

На территории ОЭЗ «ИТ-Парк» в Казани созданы условия для развития высокотехнологичных предприятий в области информационных технологий и программного обеспечения. Среди резидентов ОЭЗ находятся крупнейшие российские и зарубежные компании, занимающиеся разработкой программного обеспечения, интернет-технологиями, информационной безопасностью и другими IT-продуктами.

Таким образом, использование инноваций и технологического развития может существенно повысить конкурентоспособность предприятий на территориях ОЭЗ в условиях экономических санкций в различных секторах экономики.

В ТОСЭР Набережные Челны имеются технически оборудованные производственные площади, что позволяет компаниям быстро начать производство и снизить свои затраты на оснащение производства. Также на территории данной ТОСЭР находятся высшие и средние специальные учебные заведения, которые готовят квалифицированных специалистов для работы на предприятиях региона [2].

Компании, зарегистрированные на территории ТОСЭР Набережные Челны, могут получить налоговые льготы, субсидии и другие формы государственной поддержки, что способствует развитию их бизнеса. На территории ТОСЭР Набережные Челны имеется развитая инфраструктура, включая дорожную сеть, энергетические сети, телекоммуникационные

системы и т.д. Это позволяет компаниям быстро и эффективно организовывать свою деятельность. Также на данной территории действует система взаимодействия между компаниями, что позволяет им обмениваться опытом и передовыми технологиями в условиях санкций [4].

Несмотря на преимущества, которыми обладают резиденты ОЭЗ, на их пути к развитию предпринимательского потенциала возникают ряд проблем:

1. Недостаток инвестиций. В некоторых ОЭЗ наблюдается недостаток инвестиций, особенно в период экономического кризиса. Однако, с помощью государственной поддержки и привлечения иностранных инвесторов, эта проблема может быть решена.

2. Низкая эффективность управления. Некоторые руководители ОЭЗ не всегда способны эффективно управлять своими предприятиями, что может снижать конкурентоспособность резидентов ОЭЗ.

3. Недостаток квалифицированных кадров. Для успешной работы предприятий в ОЭЗ необходимы высококвалифицированные специалисты, однако, в ряде регионов России наблюдается дефицит кадров.

4. Ограниченность рынка сбыта. Некоторые ОЭЗ находятся в отдаленных районах, что может затруднять продвижение продукции на рынок.

5. Нехватка сырьевых ресурсов. В некоторых ОЭЗ наблюдается нехватка сырьевых ресурсов, что может затруднять производственный процесс.

Однако, с помощью государственной поддержки и развития инфраструктуры на территории ОЭЗ, эти проблемы могут быть решены и предприятия могут успешно развиваться в условиях экономических санкций.

Таким образом, особые экономические зоны (ОЭЗ) представляют собой территории, где установлены специальные правовые, налоговые и таможенные режимы, направленные на привлечение инвестиций и развитие экономики региона. В условиях экономических санкций, ОЭЗ являются важным инструментом поддержки предпринимательства и инвестиций.

Факторы, влияющие на развитие предпринимательства в ОЭЗ, включают устойчивую экономическую и политическую ситуацию, доступность инфраструктуры, наличие квалифицированных кадров и технологическую базу. В свою очередь, успешное использование инноваций и технологического развития является ключевым фактором для повышения конкурентоспособности предприятий на территориях ОЭЗ.

Примеры успешного использования инноваций и технологий в ОЭЗ в различных секторах экономики, таких как сельское хозяйство, промышленность и информационные технологии, свидетельствуют о том, что ОЭЗ действительно способствуют развитию экономики региона.

Государственная поддержка, направленная на стимулирование развития предпринимательства в ОЭЗ, включает в себя субсидии, налоговые льготы, кредиты и другие инструменты, позволяющие предприятиям получать доступ к дополнительным ресурсам и инвестициям.

Таким образом, ОЭЗ являются важным инструментом для привлечения инвестиций и развития экономики регионов, особенно в условиях экономических санкций. Однако, успех реализации проектов в ОЭЗ зависит от многих факторов, включая государственную поддержку, доступность инфраструктуры и т.д.

Список источников

1. Асадуллина Ч.И. Некоторые аспекты функционирования особых экономических зон (на примере ОЭЗ «Алабуга») // Инновационная наука. 2016. №6-1. С. 34-39.
2. Бит-Мурад А.А., Сабирджанов М.А. О снижении требований для реализации инвестиционных проектов на территории опережающего социально-экономического развития "Набережные Челны" // European science. 2018. №4 (36). С. 17-22.
3. Евстафьева А.Х., Туйчина Ю,А. Влияние особых экономических зон на развитие региона (на примере ОЭЗ ППТ «Алабуга») // ВЭПС. 2011. №1. С. 33-36.

4. Жук С.И., Ильдарова Т.Л. Потенциал территории опережающего социально-экономического развития ОЭЗ «Набережные челны» // Экономика и социум. 2020. №4 (71). С. 315-318.
5. Козлов Л.Е. Влияние международной политики на привлечение иностранных инвестиций в особые экономические зоны // Россия и АТР. 2018. №3 (101). С. 16-30.
6. Колодин В.С., Зайцева Е.Е. Особые экономические зоны технико-внебренческого типа как форма трансфера инноваций // Известия БГУ. 2021. №4. С. 478-487.

References

1. Asadullina Ch.I. Some aspects of the functioning of special economic zones (on the example of the SEZ "Alabuga") // Innovative science. 2016. No.6-1. pp. 34-39.
 - 2.Bit-Murad A.A., Sabirdzhanov M.A. On reducing the requirements for the implementation of investment projects in the territory of advanced socio-economic development "Naberezhnye Chelny" // European science. 2018. No.4 (36). pp. 17-22.
 - 3.Evstafyeva A.H., Tuichina Yu,A. The influence of special economic zones on the development of the region (on the example of the SEZ of the Alabuga settlement) // VEPS. 2011. No. 1. pp. 33-36.
 4. Zhuk S.I., Ildarova T.L. The potential of the territory of advanced socio-economic development of the SEZ "Naberezhnye Chelny" // Economics and society. 2020. No.4 (71). pp. 315-318.
 - 5.Kozlov L.E. The influence of international policy on attracting foreign investment in special economic zones // Russia and the Asia-Pacific Region. 2018. No.3 (101). pp. 16-30.
 6. Kolodin V.S., Zaitseva E.E. Special economic zones technical and non-technical type as a form of innovation transfer // Izvestiya BSU. 2021. No. 4. pp. 478-487.
- Для цитирования:** Кузнецова С.Б., Кузнецов М.С. Особенности развития предпринимательского потенциала территорий ОЭЗ в условиях экономических санкций // Московский экономический журнал. 2023. № 5.

Московский экономический журнал. № 5. 2023

Moscow economic journal. № 5. 2023

URL: <https://qje.su/ekonomicheskaya-teoriya/moskovskij-ekonomicheskij-zhurnal-5-2023-18/>

© Кузнецова С.Б., Кузнецов М.С., 2023. *Московский экономический журнал*,
2023, № 5.